

Business Developer F/H
CDI – Temps plein - Emulseo / Pessac

(English version below)

Entreprise :

Start-up créée en 2018 et basée à Pessac, Emulseo est spécialisée dans les formulations et tensioactifs pour les applications biotechnologiques de la microfluidique en gouttes. La microfluidique est une technologie de rupture en voie de maturité, qui donne naissance à de nombreuses applications dans le secteur de la santé, du diagnostic médical, des traitements cliniques, ou de la chimie en flux continu.

Dans un contexte de marché en croissance et dans la perspective de se développer et de renforcer son équipe commerciale, Emulseo recherche son/sa futur(e) Business Developer.

Descriptif du poste :

Le poste est rattaché à la direction commerciale et générale de la société. Vos principales missions seront les suivantes :

- ◉ Contribuer aux développements commerciaux : prospection de nouveaux clients en participant aux salons et conférences à l'international et via prises de contact et échanges directs.
- ◉ Participer à la stratégie commerciale de l'entreprise : recueillir les besoins des clients, participer au développement du catalogue produits et la mise en place de partenariats ou collaborations.
- ◉ Gestion des activités commerciales et du portefeuille clients : interactions avec notre clientèle internationale (Europe, Asie, Amérique du Nord) pour la gestion des ventes (devis, commandes et livraisons, facturation, suivis des clients, relance, mise en place de contrat),

Profil recherché :

Fort(e) d'une première expérience réussie dans le secteur de la microfluidique, des biotechnologies, de la chimie, vous avez envie aujourd'hui d'évoluer vers la vente de produits et solutions innovantes dans un environnement Start-Up. L'idée d'avoir un rôle clé et moteur au sein d'une petite structure en développement vous séduit. Vous souhaitez vous engager dans une aventure entrepreneuriale à dimension internationale et ainsi contribuer au développement et à la croissance de l'entreprise.

De formation scientifique, votre dynamisme et votre ténacité sont vos atouts pour mener à bien vos objectifs de croissance. La communication et la relation humaine sont pour vous des outils importants et nécessaires à la satisfaction de vos clients. Vous disposez d'un anglais courant dans un contexte professionnel et scientifique.

Début du contrat : dès que possible

Salaire : à discuter

Contact : CV + lettre de motivation à rh@emulseo.com

Business Developer W/M
Permanent Contract – Full time - Emulseo/Pessac

Emulseo company:

Start-up founded in 2018 and based in Pessac, Emulseo is specialized in formulations and surfactants for biotechnological applications of droplet-based microfluidics. Microfluidics is a disruptive and promising technology used for numerous applications in the health field, medical diagnostics, clinical treatments, or continuous flow chemistry.

In a growing market context and with the aims to develop its business and strengthen its team, Emulseo is looking for his/her Business Developer.

Job description:

Under the supervision of the commercial and management team, your main missions will be:

- Contribute to the business development: prospecting for new customers and markets by participating in international events and conferences and through direct contact and exchange.
- Participate to the company's business strategy: collect customer needs, participate to the development of the product catalog and the establishment of partnerships or collaborations
- Management of commercial activities: interactions with our international customers (Europe, Asia, North America) for sales management (quotes, orders and deliveries, invoicing, customers follow-up, contract and agreement set up),

Required profile:

With a first successful experience in the microfluidics, biotechnology, or chemical field, you now want to evolve towards the sale of innovative products and solutions in a Start-Up environment. You are attracted by the idea of having a key and driving role within a small developing structure. You are ready to be part of an entrepreneurial adventure with international dimensions and thus contribute to the development and growth of the company.

With a scientific background, your dynamism and your tenacity are your assets to carry out your growth objectives. Communication and customer relations are important to you and necessary for the satisfaction of your customers. Your English is fluent in a professional and scientific context.

Beginning of the contract: as soon as possible

Salary: to be discussed

Contact: CV + cover letter at rh@emulseo.com